



otto group

eProcurement – find ich gut

Mit mehr als 53.000 Mitarbeitern auf drei Kontinenten, einem Sortiment von über 130.000 Artikeln und einem Umsatz von 15.251 Mio. Euro hat sich die Otto Group als größte Versandhandelsgruppe weltweit etabliert. Das exakte Zusammenspiel von mehr als 8.500 Einkäufern, Herstellern, Produzenten und Lieferanten auf der ganzen Welt ist seit mehr als 50 Jahren Garant für das stets aktuelle Mode- und Konsumgüterangebot der Otto Group mit hoher Qualität und einem hervorragenden Preis-Leistungsverhältnis.

Mit eProcurement Geschäftsprozesse optimieren

Da die Prozessteilnehmer bisher unterschiedliche Software-Lösungen einsetzten, war der elektronische Datenaustausch nur begrenzt möglich. Im Vordergrund der Projekteinführung stand die technische Anbindung einer großen Zahl von Einkäufern, Einkaufsbüros und Lieferanten mit den verschiedensten technischen Voraussetzungen, um einheitliche Kommunikations- und Vertriebsstandards zu schaffen. Die Otto Group entwickelte eine eigene webbasierte B2B-Plattform, die eng mit der bestehenden Systemwelt verknüpft wurde.

Bei der Workflow-Engine entschied sich das Unternehmen für die Workflow-Lösung COSA der BPS-Solutions GmbH. Neben der Integrierbarkeit externer Programme spielte der Funktionsumfang der Software, die Trennung von fachlicher und technischer Modellierung und der Total Cost of Ownership bei der Entscheidung eine zentrale Rolle.

Prozessdefinition für eine exakte Vorgangssteuerung

Zunächst wurden detailgenau die verschiedenen Vorgänge der Musterabwicklung entwickelt – von der Erstellung über die Begutachtung bis hin zur Freigabe der Waren. Denn erst der hohe Detaillierungsgrad der Prozessmodellierung entscheidet über die Genauigkeit der Vorgangssteuerung und die Funktionalitäten. Mit Hilfe des COSA Process Designers wurden im nächsten Schritt Kompetenzen und Aufgaben innerhalb des Unternehmens und zwischen den verschiedenen Netzwerkpartnern beschrieben, festgelegt und technisch modelliert. Alleine für den Prozess der Auftragsbestätigung wurden neun verschiedene Vorgänge identifiziert, modelliert und in die Anwendungen einbezogen.

Win-Win Situation durch die B2B-Plattform

Die B2B-Plattform bündelt nicht nur die Beschaffungsinteressen der Otto Group, sondern öffnet auch den Netzwerkpartnern einen Kanal, um ihre Absatzmärkte auszubauen und zu organisieren. Durch die Nutzung einer gemeinsamen Infrastruktur werden nicht nur Kosten gesenkt, sondern auch der Einkaufsbedarf weltweit über die verschiedenen Lieferanten gebündelt.

Mit Hilfe der eProcurement-Lösung von BPS-Solutions loggen sich Prozessteilnehmer in einen personalisierten Bereich ein und bearbeiten je nach Autorisierungsgrad spezifische Aufgaben und Statusabfragen. Das einheitliche, mehrsprachige Web-Interface führt den Benutzer intuitiv durch den Vorgang. Alle relevanten Daten sind so just-in-time verfügbar

und geben z.B. Aufschluss über den aktuellen Lieferstatus oder die Einhaltung des Zeitplanes. Das Unternehmen ist in der Lage, verschiedenste Aktionen vorausschauend einzuleiten und Probleme, wie drohende Lieferengpässe oder Qualitätseinbußen, bereits im Vorfeld zu erkennen und zu vermeiden.

Mit COSA Workflow erfolgreich in die Zukunft

Bislang werden durch die Software COSA Prozesse in der Artikelerrichtung, im Musterprozess und im Beanstandungsmanagement unterstützt. In Zukunft plant die Otto Group jedoch, den kompletten Beschaffungsprozess weltweit durch flexible COSA Workflow Prozesse zu unterstützen. „COSA Workflow ist die ideale Ergänzung unserer eigenentwickelten B2B-Plattform, da wir extrem schnell mit neu gestalteten Prozessen auf innovative Geschäftsideen und Markttrends reagieren können. Das hilft uns gerade in der Akquisition von Drittkundengeschäften. Zudem hilft die gewonnene Transparenz über die Teilschritte im Beschaffungsprozess allen Beteiligten, kritische Entwicklungen im operativen Betrieb sofort zu identifizieren und Optimierungspotentiale zu erkennen.“, so Kai Giersch, Leiter B2B-Geschäftsprozesse, Otto Group.

BPS-Solutions GmbH
Butzweiler Stern
Butzweilerhof Allee 2-4
D-50829 Köln

T +49 (0) 221 . 99 50 6 - 0
F +49 (0) 221 . 99 50 6 - 100
info@bps-solutions.de
www.bps-solutions.de

